

Le Mini Guide
di



I Vantaggi dell'Invoice Trading

“ Vogliamo vedere ogni impresa, piccola, media o grande, raggiungere il suo pieno potenziale attraverso una guida finanziaria solida e soluzioni strategiche su misura ”



www.brand-up.co.uk



Business Partner

 compaynet



Premessa

Qual è la sfida finanziaria più pressante per le PMI italiane?

La gestione della liquidità.

Le imprese lottano quotidianamente contro tempi di incasso dei crediti troppo lunghi (superiori alla media europea) e una storica e rischiosa dipendenza dal credito bancario. Questi fattori, uniti all'incertezza economica e l'eccessiva burocrazia, creano uno squilibrio costante nel capitale circolante che limita la capacità di investimento e crescita, che incrina spesso i rapporti con dipendenti e fornitori, che indebolisce il potere d'acquisto e i vantaggi competitivi dell'azienda.

Si tratta di criticità tutte chiare e misurabili.

Dallo Stress di Cassa alla Liquidità Immediata


La Necessità di Nuove Strategie

Di fronte a questo scenario, la priorità per l'imprenditore non è semplicemente "ottenere prestiti", ma poter contare su strumenti agili e diversificati che garantiscano una gestione dinamica della liquidità, riducendo l'incertezza e la storica dipendenza dal credito tradizionale.

L'obiettivo non è cercare un nuovo debito, ma trovare strumenti che garantiscano agilità e controllo sui flussi di cassa.

È qui che si inserisce l'Invoice Trading.

Questa mini-guida esplora l'Invoice Trading come una modalità alternativa e flessibile per la trasformazione dei crediti commerciali in liquidità immediata. Un meccanismo che risponde in modo concreto a tutte le criticità sopra evidenziate, migliorando la resilienza aziendale e liberando risorse vitali.



Introduzione

L'invoice trading è una forma innovativa di accesso alla liquidità per le imprese, che consente di ottenere immediatamente risorse vendendo le proprie fatture commerciali a investitori interessati, senza garanzie.

Questo metodo sta guadagnando sempre più popolarità tra le PMI e le aziende di varie dimensioni, poiché offre una soluzione flessibile ed efficiente per la gestione del capitale circolante, risolvendo tutti i problemi di liquidità.

A differenza delle tradizionali soluzioni di credito bancario, l'invoice trading è un processo rapido, trasparente e completamente digitale.

Le imprese possono selezionare le fatture che desiderano vendere, caricarle sulla piattaforma fintech e ottenere il pagamento della stesse in 48 ore, senza attendere i tempi di pagamento dei clienti.





1. Miglioramento della Liquidità

Uno dei principali vantaggi dell'invoice trading è il rapido accesso alla liquidità. Le imprese possono vendere le proprie fatture e ricevere denaro immediatamente, senza dover attendere i lunghi tempi di pagamento previsti dai clienti, che possono variare dai 30 ai 180 giorni. Questo permette alle aziende di disporre subito di risorse finanziarie per coprire spese operative, investimenti o altre necessità urgenti.

Benefici concreti:

- Riduzione delle tensioni di cassa: le imprese possono evitare situazioni di stress finanziario causate dai ritardi nei pagamenti dei clienti.
- Possibilità di pagare fornitori e dipendenti senza ritardi: mantenere la puntualità nei pagamenti migliora i rapporti con i fornitori e la motivazione dei dipendenti.
- Maggiore flessibilità nella gestione degli investimenti aziendali: avere liquidità immediata permette di cogliere opportunità di business senza dover attendere gli incassi previsti.



2. Accesso alla Liquidità senza Indebitamento

A differenza di prestiti e finanziamenti bancari, l'invoice trading non genera nuovo debito. Si tratta di una vendita pro soluto delle fatture e non di un finanziamento per ottenere un anticipo sulle stesse.

Le aziende possono ottenere fondi senza aumentare il livello di indebitamento, mantenendo così una buona salute finanziaria e un migliore rating creditizio. Questo è particolarmente vantaggioso per le PMI che vogliono evitare vincoli bancari o che hanno difficoltà ad accedere al credito tradizionale.



Aspetti positivi:


- Nessun impatto sulla capacità di ottenere altri finanziamenti: non essendoci un incremento del debito, l'azienda mantiene la possibilità di accedere ad altri finanziamenti bancari se necessario.
- Nessuna garanzia
- Nessuna segnalazione in CR
- Maggiore possibilità di crescita senza vincoli bancari: le imprese possono investire in espansione senza preoccuparsi di aumentare l'esposizione finanziaria.
- Ottimizzazione dell'equilibrio finanziario aziendale: mantenere una struttura finanziaria snella aiuta a garantire una gestione più efficiente delle risorse
- Utilizzabile anche da chi ha difficoltà di accesso al credito

3. Flessibilità e controllo

Con l'invoice trading, le imprese decidono quante e quali fatture cedere e quando farlo, a seconda delle necessità di liquidità.

Non esistono vincoli contrattuali rigidi, come invece accade con altre forme di finanziamento.

Questo offre un alto livello di autonomia alle aziende, che possono utilizzare il servizio in base alle proprie esigenze finanziarie.

 **Più controllo, meno vincoli, più opportunità.**

Punti di Forza:

- Zero Costi fissi
- Libertà e controllo sulle vendite delle fatture
- Possibilità di utilizzare il servizio solo quando necessario:
l'invoice trading non richiede impegni a lungo termine e può essere sfruttato in modo occasionale o continuativo.
- Adattabilità alle esigenze di mercato e alla stagionalità: le imprese con flussi di cassa variabili possono gestire meglio i periodi di picco e di bassa attività.



4. Riduzione o Azzeramento del Rischio di Insolvenza

Molte piattaforme di invoice trading offrono la possibilità di cedere fatture con la copertura del rischio di insolvenza, trasferendo il rischio agli investitori.

Questo protegge le aziende da eventuali mancati pagamenti e garantisce una maggiore sicurezza finanziaria.



Vantaggi principali:

- Protezione contro i mancati pagamenti: vendendo le fatture, l'azienda riduce il rischio di insolvenza dei clienti.
- Maggiore sicurezza finanziaria per l'azienda: i fondi ricevuti immediatamente permettono di continuare le operazioni senza interruzioni dovute a crediti in sospeso.
- Minore esposizione ai rischi legati ai clienti inaffidabili: nel caso in cui un cliente non paghi, il rischio viene spesso assorbito dall'investitore che ha acquistato la fattura.

5. Processo Rapido e Semplice

Le piattaforme di invoice trading operano in modo digitale, riducendo la burocrazia e accelerando il processo di finanziamento.

A differenza delle banche, che richiedono lunghe analisi e documentazioni, l'invoice trading permette di ottenere liquidità in pochi giorni, rendendolo uno strumento estremamente efficiente per le imprese. In soli 5 giorni puoi valutare l'opportunità di vendere le tue fatture pro soluto e incassare in 24/48 ore il valore delle stesse.

Caratteristiche distintive:

- Procedure di accesso rapide e semplificate: la registrazione e la vendita delle fatture possono avvenire in pochi passaggi.
- Piattaforme digitali intuitive e trasparenti: le aziende possono monitorare le proprie transazioni in tempo reale e gestire il processo in autonomia.
- Nessuna necessità di garanzie aggiuntive: a differenza dei prestiti bancari, l'invoice trading non richiede beni da ipotecare o altre forme di garanzia.

easv

Differenze con il Factoring Bancario (per non fare confusione!)

L'invoice trading e il factoring bancario sono entrambi strumenti di finanziamento basati sulla cessione delle fatture, ma presentano importanti differenze.

Nel factoring, una banca o una società di factoring acquista l'intero portafoglio di crediti di un'azienda, fornendo liquidità in cambio di una commissione.

L'invoice trading, invece, consente di vendere singole fatture a investitori privati senza obblighi contrattuali di lungo periodo.

1. **Flessibilità:** l'invoice trading permette di cedere solo alcune fatture quando necessario, mentre il factoring richiede spesso la cessione di tutte le fatture.
2. **Costi e commissioni:** il factoring bancario prevede spesso commissioni fisse e costi aggiuntivi, mentre l'invoice trading ha un costo più variabile e competitivo.
3. **Accesso al servizio:** il factoring bancario richiede valutazioni più rigide e garanzie, mentre l'invoice trading è accessibile a un maggior numero di aziende, anche a quelle con una storia creditizia limitata.
4. **Velocità di accesso ai fondi:** il processo di invoice trading è generalmente più rapido rispetto al factoring bancario, che può richiedere tempi di approvazione più lunghi.



Conclusioni

L'invoice trading rappresenta un'opzione vantaggiosa per le aziende che desiderano migliorare la propria gestione finanziaria senza contrarre nuovi debiti.

Con maggiore liquidità, flessibilità e protezione dai rischi di insolvenza, questa soluzione consente alle imprese di concentrarsi sulla crescita e sull'espansione senza preoccupazioni finanziarie.

Se la tua azienda ha bisogno di una soluzione rapida ed efficiente per ottenere liquidità, l'invoice trading potrebbe essere la risposta perfetta. Grazie alla semplicità di utilizzo e ai vantaggi che offre, è una strategia sempre più adottata da imprese di ogni settore.



*Silvia
Lombardo*

Contatta oggi stesso
il tuo referente territoriale
per una pre-analisi gratuita!

Il futuro della tua azienda
inizia da e con noi !



www.brand-up.co.uk