

Le Mini Guide  
di



# I Vantaggi dell'Invoice Trading

“—  
Vogliamo vedere ogni impresa, piccola, media  
o grande, raggiungere il suo pieno potenziale  
attraverso una guida finanziaria solida e  
soluzioni strategiche  
—”

[www.brand-up.co.uk](http://www.brand-up.co.uk)  
[sales@brand-up.co.uk](mailto:sales@brand-up.co.uk)



Business Partner

compaynet

# Premessa

Qual è la sfida finanziaria più pressante per le PMI italiane?

## La gestione della liquidità.

Le imprese lottano quotidianamente contro tempi di incasso dei crediti troppo lunghi (superiori alla media europea) e una storica e rischiosa dipendenza dal credito bancario. Questi fattori, uniti all'incertezza economica e all'alto livello di burocrazia, generano:

- Squilibri nel capitale circolante
- Pressione sui rapporti con fornitori e dipendenti
- Riduzione della capacità di investimento e crescita
- Perdita di competitività, indebolendo anche il potere d'acquisto dell'azienda.

Si tratta di criticità diffuse e oggettivamente riscontrabili nel contesto economico attuale.

## Dallo Stress di Cassa all'Ottimizzazione del Capitale Circolante: Nuove Strategie

Di fronte a questo scenario, la priorità per l'imprenditore non è semplicemente "ottenere prestiti", ma poter contare su strumenti agili e diversificati che garantiscano una gestione dinamica della liquidità, riducendo l'incertezza e la storica dipendenza dal credito tradizionale.

**L'obiettivo non è cercare un nuovo debito, ma trovare strumenti che garantiscano agilità e controllo sui flussi di cassa.**

È qui che si inserisce l'Invoice Trading.

Questa mini-guida esplora l'Invoice Trading come una modalità alternativa e flessibile per la trasformazione dei crediti commerciali in liquidità immediata. meccanismo che può contribuire a rispondere alle criticità

Si tratta di un meccanismo che risponde in modo concreto a tutte le criticità sopra evidenziate, migliorando la resilienza aziendale e liberando risorse vitali.



# Introduzione

L'invoice trading è una forma innovativa di accesso alla liquidità per le imprese, che consente di ottenere immediatamente risorse vendendo le proprie fatture commerciali a investitori interessati, generalmente senza garanzie reali aggiuntive.

Questo metodo sta guadagnando sempre più popolarità tra le PMI e le aziende di varie dimensioni, poiché offre una soluzione flessibile ed efficiente per la gestione del capitale circolante, riducendo o eliminando significativamente le tensioni di liquidità.

A differenza delle tradizionali soluzioni di credito bancario, l'invoice trading è un processo rapido, trasparente e completamente digitale.

Le imprese possono selezionare le fatture che desiderano cedere, caricarle sulla piattaforma fintech e, a seguito di valutazione e perfezionamento dell'operazione, ottenere l'anticipo in tempi generalmente rapidi, anche nell'arco di pochi giorni, senza attendere la naturale scadenza dei clienti.





## 2. Accesso alla Liquidità senza Indebitamento

A differenza di prestiti e finanziamenti bancari, l'invoice trading non genera nuovo debito. Si tratta di una vendita pro soluto delle fatture e non di un finanziamento per ottenere un anticipo sulle stesse.

Le aziende possono ottenere fondi senza aumentare il livello di indebitamento, mantenendo così una buona salute finanziaria e un migliore rating creditizio. Questo è particolarmente vantaggioso per le PMI che vogliono evitare vincoli bancari o che hanno difficoltà ad accedere al credito tradizionale.



### Aspetti positivi:


- Nessun impatto sulla capacità di ottenere altri finanziamenti: non essendoci un nuovo debito, l'azienda mantiene la possibilità di accedere ad altri finanziamenti.
- Trattandosi di cessione di credito e non di finanziamento, non sono previste garanzie reali a carico dell'impresa cedente.
- Non trattandosi di un finanziamento, l'operazione non genera nuova esposizione creditizia
- Consente maggiore flessibilità negli investimenti, senza incremento dell'esposizione finanziaria.
- Ottimizza l'equilibrio finanziario aziendale: mantenere una struttura finanziaria snella aiuta a garantire una gestione più efficiente delle risorse
- Può rappresentare una soluzione alternativa per imprese con esigenze di diversificazione delle fonti di liquidità

### 3. Flessibilità e controllo

Con l'invoice trading, le imprese decidono quante e quali fatture cedere e quando farlo, a seconda delle necessità di liquidità.

Non esistono vincoli contrattuali rigidi, e le parti sono libere di procedere alla vendita valutando ogni singola volta.

Questo offre un alto livello di autonomia alle aziende, che possono utilizzare il servizio in base alle proprie esigenze finanziarie.

 **Più controllo,  
meno vincoli,  
più opportunità.**

### Punti di Forza:

- Libertà e controllo sulle vendite delle fatture
- Possibilità di utilizzare il servizio solo quando necessario:  
l'invoice trading non richiede impegni a lungo termine e può essere sfruttato in modo occasionale o continuativo.
- Adattabilità alle esigenze di mercato e alla stagionalità: le imprese con flussi di cassa variabili possono gestire meglio i periodi di picco e di bassa attività.



## 4. Riduzione del Rischio di Insolvenza

Molte piattaforme di invoice trading offrono la possibilità di cedere fatture con la copertura del rischio di insolvenza, con possibile trasferimento del rischio, secondo le condizioni contrattuali previste..

Questo protegge le aziende da eventuali mancati pagamenti e garantisce una maggiore sicurezza finanziaria.



### Vantaggi principali:

- Protezione contro i mancati pagamenti: vendendo le fatture, l'azienda riduce il rischio di insolvenza dei clienti.
- Maggiore sicurezza finanziaria per l'azienda: i fondi ricevuti immediatamente permettono di continuare le operazioni senza interruzioni dovute a crediti in sospeso.
- Minore esposizione ai rischi legati ai clienti inaffidabili: nel caso in cui un cliente non paghi, il rischio viene spesso assorbito dall'investitore che ha acquistato la fattura.

## 5. Processo Rapido e Semplice

Le piattaforme di invoice trading operano in modo digitale, riducendo la burocrazia e accelerando il processo di finanziamento. A differenza delle banche, che richiedono lunghe analisi e documentazioni, l'invoice trading permette di ottenere liquidità in pochi giorni, rendendolo uno strumento estremamente efficiente per le imprese. I tempi di valutazione e di erogazione possono essere contenuti e generalmente rapidi, compatibilmente con la completezza della documentazione, le verifiche richieste e il perfezionamento dell'operazione

### Caratteristiche distintive:

- Procedure di accesso rapide e semplificate: la registrazione e la vendita delle fatture possono avvenire in pochi passaggi.
- Piattaforme digitali intuitive e trasparenti: le aziende possono monitorare le proprie transazioni in tempo reale e gestire il processo in autonomia.
- Nessuna necessità di garanzie aggiuntive: a differenza dei prestiti bancari, l'invoice trading non richiede beni da ipotecare o altre forme di garanzia.

easv

## Differenze con il Factoring Bancario (per non fare confusione!)

L'invoice trading e il factoring bancario sono entrambi strumenti di finanziamento basati sulla cessione delle fatture, ma presentano importanti differenze.

Nel factoring, una banca o una società di factoring acquista l'intero portafoglio di crediti di un'azienda, fornendo liquidità in cambio di una commissione.

L'invoice trading, invece, consente di vendere singole fatture a investitori privati senza obblighi contrattuali di lungo periodo.

- 1. Flessibilità:** l'invoice trading permette di cedere solo alcune fatture quando necessario, mentre il factoring richiede spesso la cessione di tutte le fatture.
- 2. Costi e commissioni:** il factoring bancario prevede spesso commissioni fisse e costi aggiuntivi, mentre l'invoice trading ha un costo più variabile e competitivo.
- 3. Accesso al servizio:** il factoring bancario richiede garanzie e valutazioni più rigide, mentre l'invoice trading adotta criteri di valutazione diversi e generalmente più flessibili, che possono risultare adatti a una platea più ampia di imprese.
- 4. Velocità di accesso ai fondi:** il processo di invoice trading è generalmente più rapido rispetto al factoring bancario, che può richiedere tempi di approvazione più lunghi.





## PERCHE' SCEGLIERE BRAND UP PER L'INVOICE TRADING

---

La nostra piattaforma opera come ambiente di matching multi-invitatore, facilitando il contatto tra le imprese e una pluralità di operatori fintech o investitori specializzati. Il servizio è supportato da un team con consolidate competenze nell'ecosistema degli strumenti fintech, impegnato a fornire un supporto tecnico-operativo improntato a serietà e professionalità.

Questo modello consente alle imprese di esplorare in autonomia diverse opportunità di collegamento con soggetti regolamentati, beneficiando di un costante supporto informativo nella gestione delle richieste e dello scambio documentale sulla piattaforma.

Brand Up Consulting Ltd opera come advisor e business partner nella valutazione e nell'accesso a strumenti fintech erogati da operatori autorizzati.

Non svolge attività di intermediazione finanziaria né di concessione di finanziamenti.

La piattaforma Brand Up è una piattaforma di matching tra investitori convenzionati ed autorizzati e le aziende, ed è uno strumento di supporto, senza intermediazione nei flussi finanziari.

# Conclusioni

L'invoice trading rappresenta un'opzione vantaggiosa per le aziende che desiderano migliorare la propria gestione finanziaria senza contrarre nuovi debiti.

**Con maggiore liquidità, flessibilità e protezione dai rischi di insolvenza, questa soluzione consente alle imprese di concentrarsi sulla crescita e sull'espansione senza preoccupazioni finanziarie.**

Tra gli strumenti utili alla gestione del capitale circolante, l'invoice trading potrebbe rappresentare una soluzione da valutare attentamente.

Grazie alla semplicità di utilizzo e ai vantaggi che offre, è una strategia sempre più adottata da imprese di ogni settore.



*Silvia  
Lombardo*

Contatta oggi stesso  
il tuo referente territoriale  
per una consulenza gratuita!

Il futuro della tua azienda  
inizia da e con noi !



cd@brand-up.co.uk  
www.brand-up.co.uk